



Kom jij ons salesteam versterken en meeschrijven aan het succes- en groeiverhaal van 123inkt? Geef kleur aan je carrière!

FRANSTALIGE SALES ADVISOR

- ✓ Klaar voor een INK-CREDIBLE commerciële ervaring?
- ✓ Is je moedertaal Frans of ben je perfect tweetalig?
- ✓ Ben je sociaal en straal je die energie ook uit?
- ✓ Hou je van bellen en *sell*en in een familiale werkomgeving?
- ✓ Heb je lef om na een “nee” toch door te zetten?
- ✓ Krijg je een kick van targets behalen, records breken én een mooie bonus?
- ✓ Heb je goesting om te werken voor de beste webshop van België?



Een match? Keep on reading!

Let's get started

Als Franstalige sales advisor heb je telefonisch contact met onze Franstalige B2B- & B2C-klienten die al een bestelling bij 123inkt.be hebben geplaatst. Je doet dus niet aan koude prospectie. Samen met de klant bekijk je hoe je meer uit de bestelling kan halen en speelt daarbij de troeven van ons 123inkt merk uit.

Daarnaast sta je open voor coaching om te groeien in je verkoopskills. Zo leer je actief meeluisteren én denken met de klant, gerichte vragen te stellen en een op maat gemaakt voorstel te doen. Boost jouw commerciële skills en leer hoe je met sterke argumenten bezwaren weerlegt, de klant overtuigt en de beste deals scoort.

Je komt terecht in een gedreven en hecht team van salescollega's. Er heerst een gezonde competitiefeer en prestatiedrang op de afdeling met de focus op het behalen van targets en het breken van records. O ja, je prestaties worden beloond met een bonus. Hoeveel? That's up to you!

We voorzien een doordacht inwerktraject op maat zodat je zorgeloos aan de slag kan. Eens een succesvolle sales advisor, stippelen wij in samenspraak een groeitraject uit om jouw talenten verder te ontwikkelen.



123 samengevat, what's in it for you?

- ✓ Een boeiende beleving bij een mensgerichte internationale e-commerce speler.
- ✓ Een unieke kans om voeling te krijgen met sales & jezelf te ontwikkelen in het vak.
- ✓ Een teamlead & coach die jou ondersteunen, doen groeien en met jouw input aan de slag gaan.
- ✓ Enthousiaste, hartelijke collega's in een informele omgeving met een gezonde teamspirit.
- ✓ Product- en verkooptrainingen met tips & tricks om je eigen en het teamresultaat te doen groeien!
- ✓ Een aantrekkelijk bonussysteem: let's boost your sales!
- ✓ Bij een positieve evaluatie na 1 jaar in dienst, krijg je een bedrijfswagen of kan je kiezen voor het mobiliteitsbudget.
- ✓ De fijne extralegale voordelen: maaltijd- & ecocheques, groeps- & hospitalisatieverzekering.
- ✓ Gratis inkt & papier + korting op eigen producten. 😊

Werktijden

- ✓ Fulltime: MA-DO van 9u tot 17u30 & VRIJ van 9u tot 16u30.
- ✓ GEEN weekendwerk!

Direct solliciteren? Laat ons kleur geven aan jouw pad!



Wil je nog meer weten over de inhoud van de job of ons bedrijf?

Mail naar sollicitatie@123inkt.be t.a.v. Laura.

Bekijk ook onze bedrijfspagina en socials voor meer informatie.