



Kom jij ons accountmanagementteam versterken en meeschrijven aan het succes- en groeiverhaal van 123inkt? Geef kleur aan je carrière!

ACCOUNTMANAGER

- ✓ Woon je in Brussel/Wallonië?
- ✓ Kan je een verhaal bouwen op basis van cijfers?
- ✓ Denk je mee met de business van je klant en zie je snel opportuniteiten?
- ✓ Haal je energie uit targets behalen met oog voor een duurzame klantrelatie?



Een match? Keep on reading!

Let's get started

Als accountmanager speel je een vitale rol in de verdere groei en ontwikkeling van 123inkt.be. Het accountmanagementteam mee verder uitbouwen wordt dan ook 1 van jouw taken. Daarnaast ben je uiteraard verantwoordelijk voor het adviseren en begeleiden van jouw klanten in jouw regio: Brussel & Wallonië.

Je biedt een meerwaarde aan alle stakeholders, zowel binnen de private als de publieke markt. Bovendien treed je op als het eerste aanspreekpunt voor de klanten (hunten) en bouw je mee aan partnerships op lange termijn (farmen).

Naast het optimaliseren van de business en de klanttevredenheid bij bestaande klanten, identificeer je d.m.v. actieve prospectie potentiële interessante leads in jouw regio. Je analyseert de markt, trends en concurrentie. Daarnaast zorg je voor een duidelijke voorbereiding, administratie en dossieropvolging per klant en per prospect in ons CRM-systeem. Je maakt accountplannen op en kan op basis van data-analyses efficiënte en effectieve acties en initiatieven bedenken die de verkoop van ons 123-merk kunnen boosten.

Het grootste deel van je tijd breng je natuurlijk door samen met klanten en prospecten. Het voorbereiden en opvolgen van de afspraken doe je vanuit kantoor zodat er een goede afstemming is met de collega's. Wij combineren fysieke en digitale klantmeetings.

Je komt terecht in een groeiend en hecht team collega's dat niet kan wachten tot je er bent en zal waken over een kwalitatief en doordacht inwerktraject.



Dit vinden wij belangrijk, jij ook?

- ✓ Je werkt overzichtelijk, efficiënt en bent analytisch sterk.
- ✓ Je hebt kennis van Excel, kan met cijfers werken & interpreteren & beheert klantenbudgetten.
- ✓ Je presenteert innovatieve ideeën op een heldere en effectieve manier.
- ✓ Jouw overtuigingskracht en kennis creëert meerwaarde voor zowel de klant als 123inkt.
- ✓ Je hebt een energieke, positieve mindset en vertaalt dit naar klanten en collega's.
- ✓ Je bent betrouwbaar en een correcte informatiebron.
- ✓ Je bent hands-on, denkt in oplossingen en creëert impact op de zakelijke markt.
- ✓ Je staat open voor feedback en gaat in dialoog met je leidinggevende en collega's.
- ✓ Minimaal 1-3 jaar ervaring in het vak is een absolute must-have.

123 samengevat, what's in it for you?

- ✓ Een boeiende beleving bij een mensgerichte internationale e-commerce speler.
- ✓ Een unieke kans om deze afdeling mee te helpen uitbouwen en jezelf te ontwikkelen in het vak.
- ✓ Je spreidt je vleugels over jouw eigen regio en jouw klanten.
- ✓ Een team dat jou ondersteunt, doet groeien en met jouw input aan de slag gaat.
- ✓ Enthousiaste, hartelijke collega's in een informele omgeving en gezonde teamspirit.
- ✓ Een aantrekkelijk bonussysteem.
- ✓ De fijne extralegale voordelen: maaltijd- & ecocheques, groeps- en hospitalisatieverzekering.
- ✓ Laptop + gsm & abonnement.
- ✓ Netto onkostenvergoeding.
- ✓ Eigen wagen met tankkaart.
- ✓ Gratis inkt & papier + korting op eigen producten. 😊

Werktijden

- ✓ Fulltime: MA-DO: 9u tot 17u30 en VRIJ: 9u tot 16u30.
- ✓ Flexibele werkvorm: 4 dagen op de baan en 1 op kantoor in Zwijnaarde.
- ✓ GEEN weekendwerk!

Direct solliciteren? Laat ons kleur geven aan jouw pad!



Wil je nog meer weten over de inhoud van de job of ons bedrijf?

Mail naar sollicitatie@123inkt.be t.a.v. Laura.

Bekijk ook onze bedrijfspagina en socials voor meer informatie.